

## R. STAHL Bilanzkonferenz

Frankfurt am Main, 14. April 2015



# **Agenda**



## Teil 1

I. Highlights 2014

II. Strategischer Fokus

## Teil 2

I. Finanzen

II. Ausblick

Martin Schomaker

Bernd Marx

# Dynamisches Wachstum in turbulentem Umfeld





Produktionsstandort in Indien ausgebaut



Internationale Zusammenarbeit im Wheatstone-Projekt



Startschuss für den Bau des neuen Produktions- und Entwicklungscenters in Köln

#### Feindlicher Übernahmeversuch

Großauftrag für LED-Beleuchtung in Indien



R. STAHL gewinnt ersten Auftrag für IECEx-zertifiziertes FPSO im Golf von Mexiko



Expansion am Stammsitz in Waldenburg abgeschlossen



# Erfolg in den USA: + 20 % Auftragseingang





## KAPAZITÄTEN ERWEITERT

Zusätzliche Produktionskapazität am Standort Houston

# LANGFRISTIGE PARTNERSCHAFTEN MIT KUNDEN AUFGEBAUT

Unsere kundenspezifischen Lösungen werden beim Kunden als unternehmensweiter Standard eingesetzt

## **FPSO-AUFTRAG IM GOLF VON MEXIKO**

Einsatz von R. STAHL Produkten auf IECEx-zertifiziertem FPSO im Golf von Mexiko

# Wachstumsmotor Asien: + 48 % Auftragseingang



## **NEUER STANDORT IN INDIEN**

Produktionsstandort in Chennai mit nur 5 % Fluktuationsrate

## STARKES WACHSTUM IN INDIEN

Großauftrag mit LED-Leuchten für Energiegiganten Reliance

## PRÄSENZ IN ASIEN

Indien, Malaysia, China, Hongkong, Korea, Japan



## Case Study: Großauftrag in Abu Dhabi



## **GROSSAUFTRAG UPPER ZAKUM**

R. STAHL liefert Stromverteilungen für das zweitgrößte Offshore-Ölfeld der Welt in Abu Dhabi

Engineering Services Unternehmen empfiehlt R. STAHL auch für weitere Projektphasen





→ 2,6 MIO. € AUFTRAGSWERT

## **Umsatzanteil nach Branchen**





# Herausforderungen 2015





#### **ÖLPREIS SEIT ZWEITEM HALBJAHR 2014 DEUTLICH GESUNKEN**

Rückgang von USD 112,41 je Barrel Brent Öl am 30. Juni 2014 auf USD 57,82 am 9. April 2015

Niedriger Ölpreis dämpft Investitionsneigung unserer Kunden der Ölbranche



#### UKRAINE-KRISE STELLT RISIKO FÜR RUSSLAND-GESCHÄFT DAR

R. STAHL-Produkte stehen nicht auf der Embargo-Liste; allerdings Beeinträchtigung des Maschinenbau-Geschäfts

Eine stabile politische Situation würde unser Wachstum in Russland unterstützen



## **ZURÜCKGENOMMENE KONJUNKTURERWARTUNGEN**

Politische Instabilität in Brasilien beeinträchtigt unser Geschäft in Südamerika

Konjunkturerwartungen für zahlreiche europäische Staaten zurückgenommen

## Chancen 2015





#### INNOVATIVE NEUPRODUKTE

Markteinführung neuer Produkte, v.a. in den Bereichen Beleuchtung und HMI Systems

Margenstarke Neuprodukte unterstützen unsere Ergebnisentwicklung



#### WIRTSCHAFTSWACHSTUM IN DEN USA UND ASIEN

R. STAHL profitiert von starkem Wachstum in den USA

Steigende Nachfrage aus Asien, v.a. Indien



#### POSITIVER IMPULS FÜR KUNDEN DER CHEMIEBRANCHE

Niedriger Ölpreis senkt Produktionskosten der Chemieindustrie

Steigende Investitionsneigung unserer Kunden der Chemiebranche erwartet

# Starke Geschäftsplattform





#### MARKTFÜHRUNG IM SYSTEMGESCHÄFT

Nr. 1 im Systemgeschäft

Gesteigerte Widerstandsfähigkeit durch unterschiedliche Marktzyklen zwischen Standardgeschäft und Systemgeschäft



## STARKE PRÄSENZ IN WACHSTUMSMÄRKTEN

Produktionsstandorte in Europa, Asien und den USA erweitert

Investitionen in Gebäude, hochmoderne Maschinen, qualifizierte Mitarbeiter und Qualitätsstandards



#### INNOVATION BASIEREND AUF VERSTÄRKTER F&E

Ausbau von F&E-Zentren in Waldenburg und Weimar

Entwicklung zukunftsorientierter Produkte, z.B. im Bereich der Panel-PCs

# **Agenda**



## Teil 1

- I. Highlights 2014
- II. Strategischer Fokus

## Teil 2

l. Finanzen

II. Ausblick

Martin Schomaker

**Bernd Marx** 

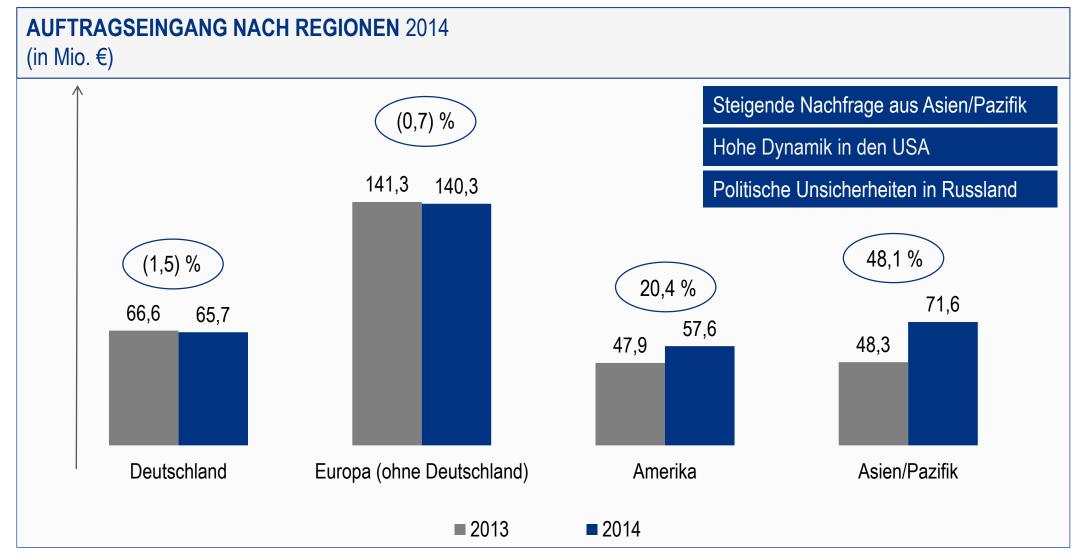
## Finanzübersicht 2014



in Mio. €	2014	2013	$\Delta$ in %
Auftragseingang	335,2	304,1	10,2 %
Auftragsbestand	90,5	66,0	37,1 %
Umsatz	308,5	304,4	1,4 %
Rohertrag	198,2	199,0	(0,4) %
Rohertragsmarge	64,3 %	65,4 %	
EBIT	18,3	24,9	(26,5) %
EBIT-Marge	5,9 %	8,2 %	

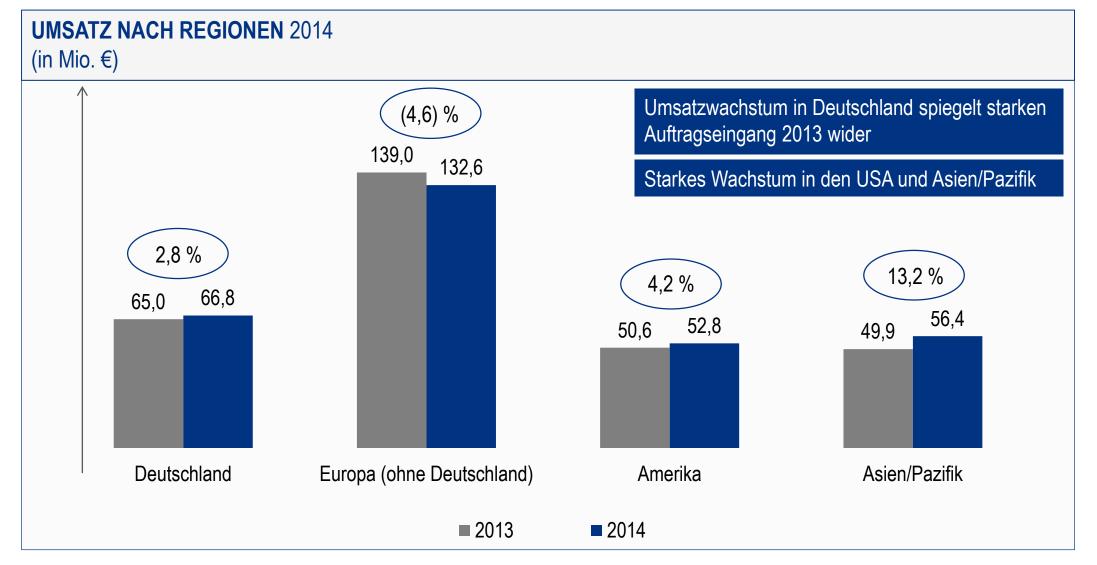
# Auftragseingang auf Allzeithoch





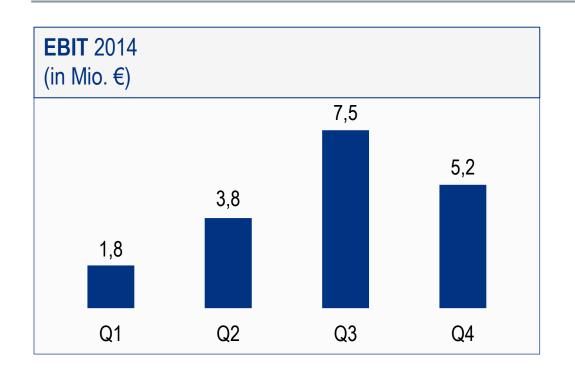
## Umsatzwachstum insbesondere in Asien

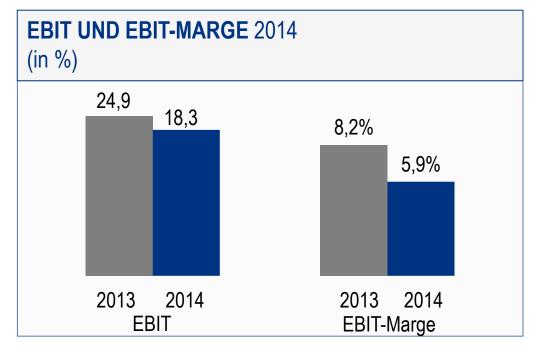




## **EBIT durch Sondersituation beeinflusst**





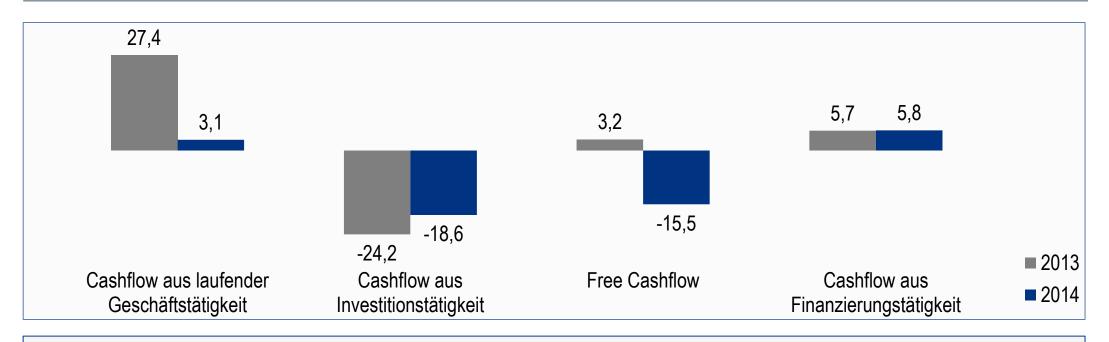


#### EBIT DURCH EXPANSIONSPROGRAMM UND ÜBERNAHMEVERSUCH GEBREMST

- Direkte und indirekte Kosten in Verbindung mit dem feindlichen Übernahmeversuch in Q2 und Q3
- Erhöhte Fixkosten aufgrund des Expansionsprogramms, denen noch nicht in vollem Umfang Umsatzwachstum gegenübersteht

## Aktienverkauf noch nicht in Cashflow 2014 enthalten





#### **CASHFLOW DURCH FOLGENDE FAKTOREN BEEINFLUSST:**

- Erhöhtes Working Capital durch hohen Bestand an fertigen und unfertigen Erzeugnissen aus Großprojekten
- Investitionsprogramm, z.B. Start der Baumaßnahmen in Köln
- Dividendenauszahlung in Höhe von 5,8 Mio. € im Mai 2014
- Aktienrückkauf von 2 % des Grundkapitals in Höhe von 5,6 Mio. € in Q2 2014; Verkauf der eigenen Aktien (10 %) in Q1 2015

## Investitionsprogramm in Zeit- und Kostenplan



## KAPAZITÄTSERWEITERUNG ERFOLGREICH ABGESCHLOSSEN



Vertriebsstandort Oslo



Produktionsstandort Chennai



Systemspezialist Hengelo



Labor Waldenburg



**Produktionsstandort Houston** 



Asienspezialist Kuala Lumpur

#### **EXPANSION 2015**



Produktions- und Entwicklungscenter Köln

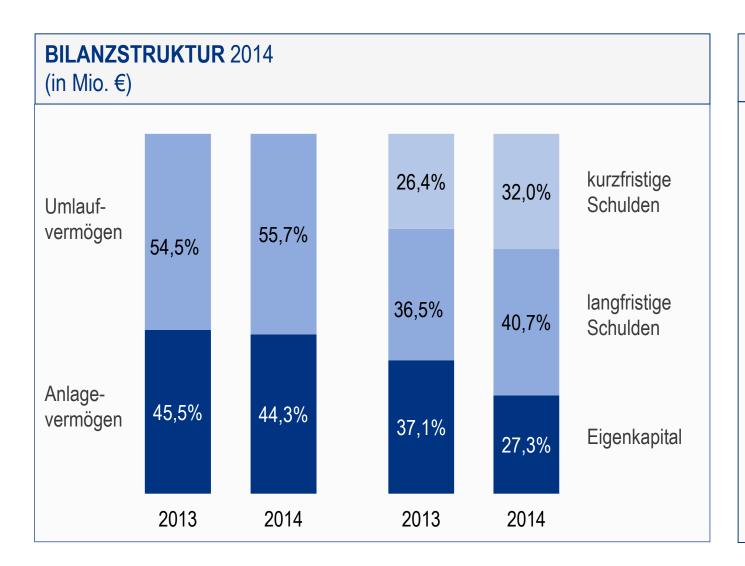
Fertigstellung: 2015

Investitionssumme: 12 Mio. €

davon in 2015: 10 Mio. €

## Bilanzstruktur





# EIGENKAPITALENTWICKLUNG DURCH DREI FAKTOREN BEEINFLUSST

- Anstieg des Barwerts der Pensionsverpflichtungen aufgrund des Zinsrückgangs von 3,7 % in 2013 auf 2,0 % in 2014
- Bilanzsumme von 247,6 Mio. € in 2013 auf 273,9 Mio. € in 2014 durch das Investitionsprogramm und das gestiegene Working Capital infolge des gewachsenen Volumens an Großprojekten
- Aktienrückkauf von 2 % des Grundkapitals (5,6 Mio. €) verminderte Eigenkapital 2014

# Zweiten Ankeraktionär gewonnen



## RAG-STIFTUNG BETEILIGUNGSGESELLSCHAFT MBH



#### **AUFGABEN DER STIFTUNG**

Gewährleistung des sozial-verträglichen Endes des Bergbaus, Aufbau eines Stiftungsvermögens, Finanzierung der sog. Ewigkeitslasten

#### **FINANZIERUNG**

Gründung der RAG-Stiftung Beteiligungsgesellschaft mbH im April 2014 mit dem Ziel die Finanzierung der Ewigkeitslasten, u.a. durch qualifizierte Beteiligungen zu sichern

#### **ANLAGESTRATEGIE**

Beteiligungen mit langfristigem Anlagehorizont; Unternehmen mit stabiler Dividendenpolitik und Wachstumspotenzial

## Eigenkapital durch Aktienverkauf 2015 erhöht



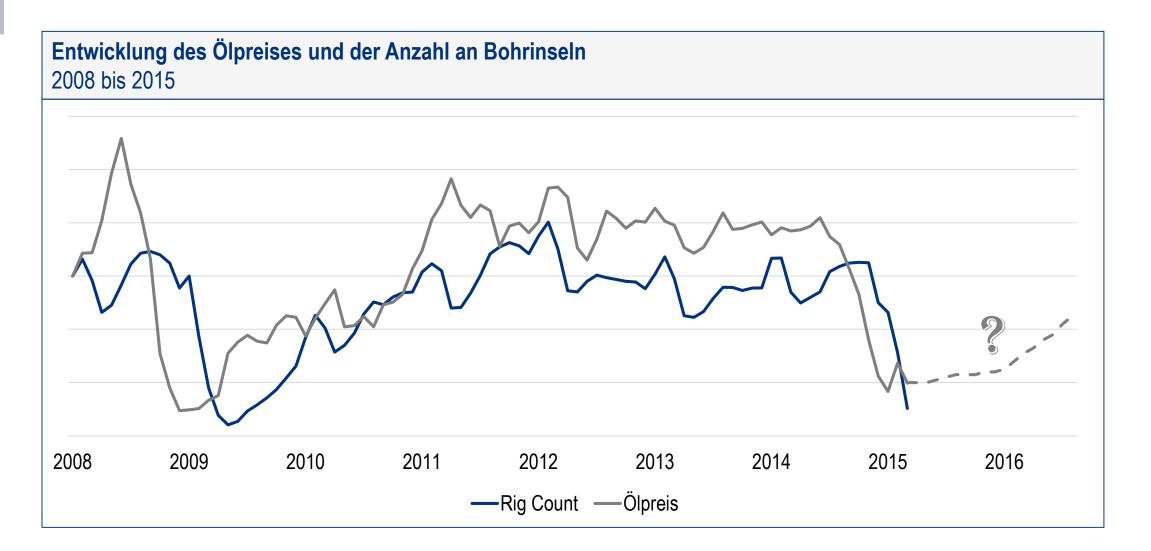
#### **EIGENKAPITAL SPIEGELT AKTIENVERKAUF IN Q1 2015 WIDER:**

- Verkauf der eigenen Aktien in Höhe von 10 % des Grundkapitals im Dezember 2014
- Übertrag der Aktien gegen Kaufpreis erst im Januar 2015 vollzogen; positiver Bilanzeffekt in 2014 noch nicht sichtbar
- Kaufpreis von 24,5 Mio. € steht ursprünglichen Ausgaben für Aktienrückkauf von 11,2 Mio. € gegenüber
   → ergebnisneutraler Gewinn: 13,3 Mio. €
- Stärkung der Eigenkapitalposition und Liquiditätsausstattung



# Ölpreis beeinflusst Capex unserer Kunden





# **Erwartungen 2015: Auftragseingang und Umsatz**



#### **AUFTRAGSEINGANG**

- Niedriger Ölpreis beeinträchtigt Investitionsneigung der Energiekonzerne
- Gesunkene Nachfrage unserer Kunden des deutschen Maschinenbaus aufgrund zurückgegangener Exporte nach Russland

#### **UMSATZ**

- Hoher Auftragsbestand (100,1 Mio. € zum 31. März 2015)
- Langläufige Projektaufträge werden 2015 ausgeliefert und zu Umsatz

Auftragseingangs- und Umsatzprognose: 320 – 330 Mio. €

## **Erwartungen 2015: Ergebnis**



#### **EBIT**

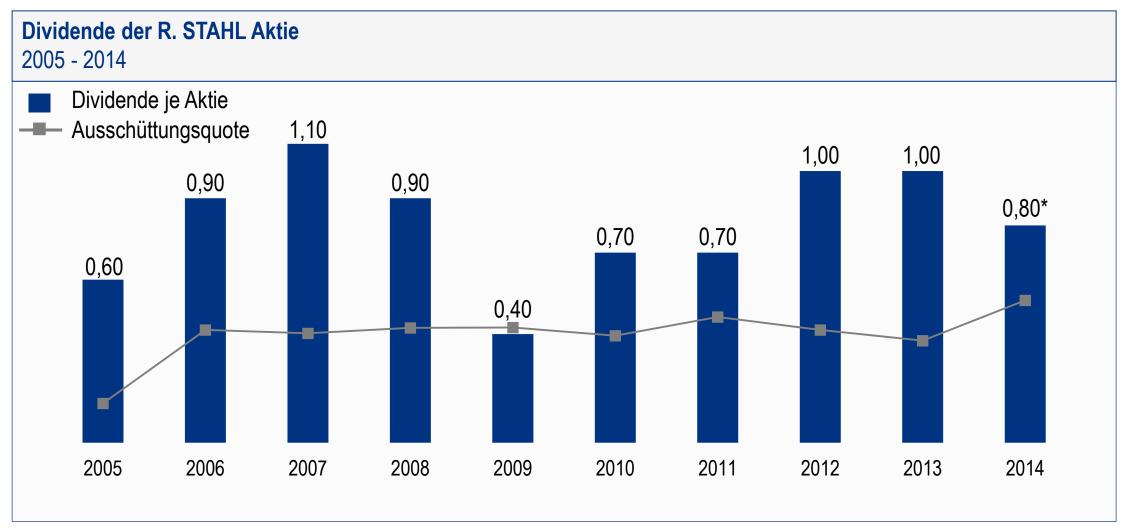
# Chancen Markteinführung margenstarker Neuprodukte Öffnung der Märkte für IECEx-Standard Positive Impulse für Chemiebranche Eurokurs beflügelt Auslandsgeschäft Geschäft mit Kunden im Iran 2016 Herausforderungen Geopolitische Instabilität in Russland, Brasilien und Nordafrika niedriger Ölpreis führt zu zurückgehenden Capex der Ölbranchen und damit zu sinkendem Volumen und Margendruck für R. STAHL Zurückgenommene Konjunkturerwartungen für Südeuropa Fixkostendegression aufgrund der vorsichtigen

Umsatzerwartungen erschwert

EBIT-Prognose: 16 - 20 Mio. €

## **Attraktive Dividendenpolitik**





<sup>\*</sup> Vorschlag an die Hauptversammlung



#### **Bernd Marx (CFO)**

Am Bahnhof 30 74638 Waldenburg, Germany T +49 7942 943-1271 F +49 7942 943-401271

## **Nathalie Dirian (Investor Relations)**

Am Bahnhof 30
74638 Waldenburg, Germany
T +49 7942 943-1395
F +49 7942 943-401395
investornews@stahl.de

